

HANDELSPROFIEL EU- URUGUAY EN NEDERLAND- URUGUAY

LANDENOVERZICHT

seo • amsterdam economics

AUTEURS

HANNA SAKHNO, JOOST WITTEMAN & PEDRO ROMAO

IN OPDRACHT VAN

MINISTERIE VAN BUITENLANDSE ZAKEN

AMSTERDAM, JULY 2025

SEO-rapport nr. 2025-115.5

Roetersstraat 29
1018 WB Amsterdam
Nederland

+31 20 399 1255
secretariaat@seo.nl
www.seo.nl/en/

Inleiding

Uruguay is een van de kleinste, maar stabielere economieën van Zuid-Amerika en neemt wereldwijd de 79e plaats in wat betreft het nominale BBP. In 2025 zal het nominale BBP naar verwachting ongeveer EUR 73,9 miljard bedragen, met een bevolking van ongeveer 4 miljoen mensen. Dit resulteert in een nominaal BBP per hoofd van ongeveer EUR 20.972 en een voor koopkrachtpariteit (PPP) gecorrigeerd BBP per hoofd van ongeveer EUR 34.255.

De economie van het land is gediversifieerd, met aanzienlijke bijdragen van landbouw, industrie en diensten. In 2023 was de landbouw goed voor ongeveer 5,6% van het BBP, de industrie voor 16,4% en de dienstensector voor 66,3%. Tot de belangrijkste landbouwproducten behoren rundvlees, sojabonen, rijst en zuivelproducten, terwijl de industriële sector de productie van voedselverwerking, textiel, chemicaliën en houtproducten omvat.

In 2024 groeide het BBP van Uruguay met 3,1%, een vertraging na het sterke herstel na de COVID-pandemie. Deze groei werd aangedreven door een opleving in de landbouw na een ernstige droogte, een toename van de celluloseproductie en versoepeling van de financiële omstandigheden. Vooruitblikkend voorspelt het Internationaal Monetair Fonds dat de reële groei van het BBP in Uruguay zal afvlakken tot 2,8% in 2025. De inflatie bedroeg 5,5% in 2024, boven de streefbandbreedte van de Centrale Bank. De werkloosheid bedroeg 8,2% in 2024, wat wijst op een relatief stabiele arbeidsmarkt. De economische vooruitzichten van Uruguay voor 2025 wijzen op een gematigde groei ondersteund door stabiele macro-economische fundamenteën, hoewel uitdagingen zoals lage investeringen en externe risico's blijven bestaan.

Handelsbetrekkingen EU-Uruguay

Figuur 1 hieronder geeft een overzicht van de handel tussen de EU en Uruguay in de context van de algemene handelsbetrekkingen met Uruguay. De uitvoer van de EU naar Uruguay bedraagt EUR 2,4 miljard in 2023, terwijl de invoer iets minder dan EUR 2,4 miljard bedraagt.¹ De EU heeft dus een licht handelsoverschot met Uruguay, dat aanhoudt sinds 2020. Voordien importeerde de EU meer uit Uruguay dan dat ze exporteerde. Het grootste deel van de EU-uitvoer naar Uruguay is goederenuitvoer (64% van de EU-uitvoer naar Uruguay is goederenuitvoer; dus 36% van de EU-uitvoer is dienstenuitvoer). Hetzelfde geldt voor de EU-invoer uit Uruguay, maar deze is nog meer gericht op goederen (85% van de EU-invoer uit Uruguay is goedereninvoer).

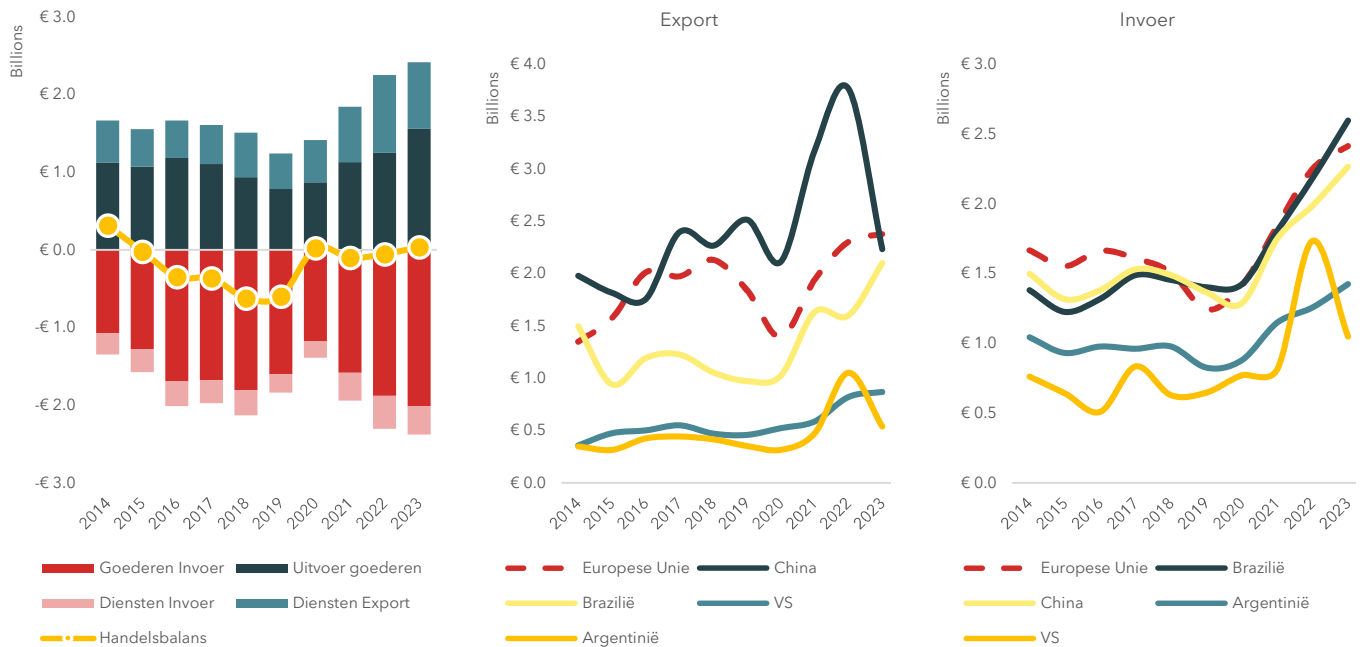
Paneel B van Figuur 1 laat zien dat de EU in het algemeen een belangrijke handelspartner van Uruguay is. De EU was de op een na grootste exporteur naar Uruguay in 2023, net onder buurland Brazilië (EUR 2,6 miljard) en iets voor China (EUR 2,3 miljard). De EU was in 2023 de grootste importeur van Uruguay na de snelle daling van China als belangrijkste bestemming voor de export van Uruguay. Binnen de EU zijn Nederland, Portugal en Duitsland de grootste exportpartners van Uruguay, terwijl Duitsland, Spanje en Italië de grootste importpartners zijn. Van de andere belangrijke handelspartners is Brazilië sinds kort een steeds belangrijker bestemming voor de uitvoer van Uruguay, terwijl de VS de belangrijkste invoerbron van Uruguay is geworden, hoewel de rol van de VS sinds 2022 afneemt.

¹ We gaan consequent uit van het perspectief van de importeur en gebruiken importspiegelgegevens van UN COMTRADE, d.w.z. de geregistreerde invoer door handelspartners, om alle bilaterale exportstromen in te vullen. Deze aanpak wordt in het hele onderzoek toegepast om de vergelijkbaarheid en consistentie tussen landen en stromen te garanderen, met name in gevallen waar exportstatistieken onvolledig of inconsistent zijn. Het gebruik van spiegelgegevens is ingeburgerd in internationale handelsanalyses voor economieën met lage en middeninkomens en volgt internationale richtlijnen ([Internationaal Monetair Fonds, 2023](#); [World Customs Organizations, 2015](#)). Bijgevolg kunnen de resulterende cijfers die in dit beknopte overzicht worden gepresenteerd, verschillen van de cijfers die worden gerapporteerd door nationale bureaus voor de statistiek, zoals het CBS in het geval van Nederland, die handelsgegevens samenstellen op basis van het binnenlandse perspectief.

Figuur 1 EU met Uruguay (Paneel A) en Uruguay-handel met andere grote partners (Paneel B)

Paneel A Handel van de EU met Uruguay

Paneel B Andere grote handelspartners van Uruguay



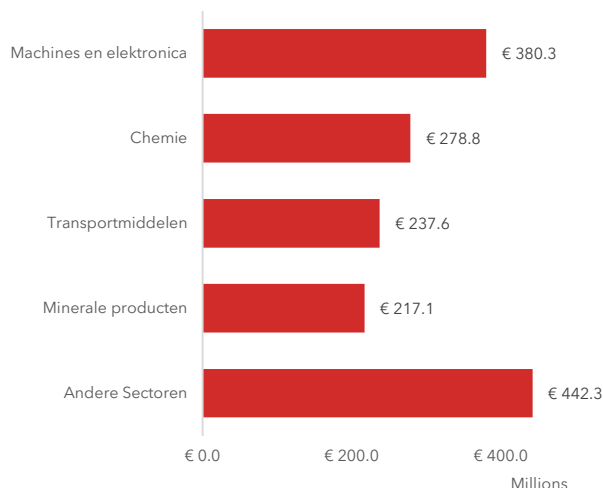
Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE

Figuur 2 toont de belangrijkste goederenexport van de EU naar Uruguay en de belangrijkste goederenimport van de EU uit Uruguay. De top-4 productcategorieën in de goederenexport is goed voor 73% van de totale goederenexport van de EU naar Uruguay. De grootste productgroep is Machines en elektronica (EUR 380 miljoen, voornamelijk industriële machines, mechanische apparaten en elektrische apparatuur), gevolgd door Chemicaliën (EUR 280 miljoen, voornamelijk farmaceutische en organische chemicaliën). Vervoermaterieel (EUR 240 miljoen, voornamelijk motorvoertuigen en auto-onderdelen) en minerale producten (EUR 220 miljoen, voornamelijk geraffineerde brandstoffen en smeermiddelen) dragen beide in gelijke mate bij aan de top van de goederenexport van de EU naar Uruguay.

De vier belangrijkste invoercategorieën vertegenwoordigen ongeveer 90% van de totale EU-invoer van goederen uit Uruguay. De invoer wordt sterk gedomineerd door papier en karton (EUR 950 miljoen, voornamelijk pulp en chemische houtpulpproducten), dat alleen al meer dan de helft van de totale invoer vertegenwoordigt. Dit wordt gevolgd door dierlijke producten en plantaardige producten (vooral rundvlees en zuivel voor eerstgenoemde, en sojabonen en citrusvruchten voor laatstgenoemde), die de volgende grootste aandelen hebben. Hout en kurkproducten (vooral gezaagd hout en houtspaanders) vervolledigen de top 4.

Figuur 2 Voornaamste goederenuitvoer (paneel A) naar en invoer (paneel B) uit Uruguay in 2023

Paneel A Voornaamste EU-uitvoer naar Uruguay



Paneel B Top EU goederenimport uit Uruguay



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE. De hier weergegeven industrieën zijn HS2-cijferige productcategorieën. De namen van productgroepen zijn vereenvoudigd voor de duidelijkheid. Producten van hout en kurk omvatten hout, houtskool, kurk en artikelen gemaakt van stro, esparto of andere vlechtmaterialen zoals manden en vlechtwerk. Plantaardige producten omvat zowel onverwerkte als verwerkte goederen op plantaardige basis. Dierlijke producten verwijst naar levende dieren en daarvan afgeleide producten. Papier en karton omvat houtpulp of andere cellulosehoudende vezelmaterialen, afval en resten van papier of karton en artikelen die van deze materialen zijn gemaakt. Minerale producten omvat ruwe en verwerkte minerale bronnen. Transportmiddelen omvat voertuigen, vliegtuigen, schepen en aanverwante machines. Chemische producten verwijst naar producten van de chemische of aanverwante industrieën. Machines en elektronica omvat mechanische apparaten, elektrische apparatuur en onderdelen, en apparaten voor het opnemen en weergeven van geluid en video.

Er zijn geen gegevens over de benuttingsgraad van preferenties (PUR) beschikbaar voor de handelsbetrekkingen tussen de EU en Uruguay. De PUR is een andere veelgebruikte handelsmaatstaf waarmee het aandeel van de in aanmerking komende handel wordt gemeten dat aanspraak maakt op een preferentiële tariefbehandeling. PUR-gegevens zijn echter alleen beschikbaar voor landen met bestaande overeenkomsten, wat betekent dat gegevens over het algemeen niet worden bijgehouden voor landen als Uruguay, waar geen bilaterale vrijhandelsovereenkomst met de EU bestaat, hoewel de handelspijler van de overeenkomst tussen de EU en Mercosur, waar Uruguay deel van uitmaakt, in 2024 politiek is overeengekomen maar nog niet is geratificeerd.

Handelsbetrekkingen Nederland-Uruguay

Figuur 3 hieronder vat de handel tussen Nederland en Uruguay samen in de context van de totale Nederlandse handelsbetrekkingen. In 2023 bedroeg de totale export naar Uruguay EUR 221 miljoen. Ongeveer 94% van deze export bestond uit goederen. De totale invoer in 2023 bedroeg EUR 550 miljoen, waarvan 92% uit goederen bestond. Nederland heeft altijd een totaal handelstekort met Uruguay gehad. Traditioneel was de invoer van goederen uit Uruguay aanzienlijk groter dan de uitvoer van goederen, met slechts een kleine handel in diensten.

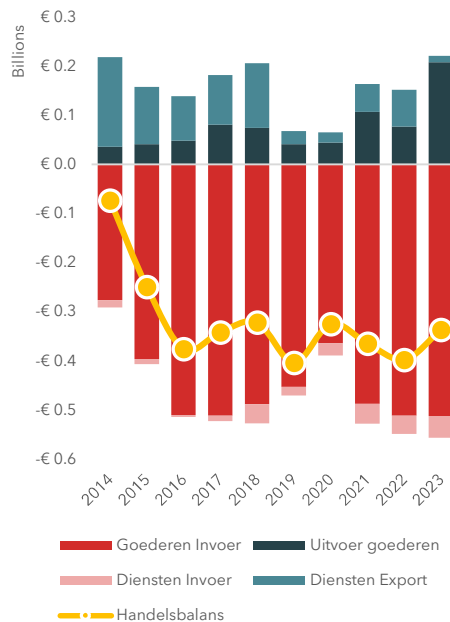
Een deel van deze handelsstromen bestaat uit wederuitvoer. Als belangrijk Europees handelsknooppunt rapporteert Nederland een hoog aandeel van wederuitvoer - goederen die worden geïmporteerd, verkocht door een Nederlandse entiteit en weer geëxporteerd met weinig of geen verwerking. Deze stromen komen voor in de handelsstatistieken, maar voegen weinig binnenlandse waarde toe. In 2023 was wederuitvoer volgens schattingen van het CBS goed voor 21% van de Nederlandse export naar Uruguay.² Evenzo was een deel van de Nederlandse invoer uit Uruguay, naar schatting 80%, niet bestemd voor de Nederlandse markt maar voor wederuitvoer naar andere landen. Vergelijkbare cijfers zijn niet beschikbaar op EU-niveau, aangezien de meeste lidstaten in hun handelsstatistieken geen onderscheid maken tussen wederuitvoer en binnenlandse uitvoer.

Paneel B van Figuur 3 laat zien dat Uruguay een zeer kleine handelspartner van Nederland is. Zowel de omvang van de Nederlandse in- als uitvoer naar de grootste handelspartners (Duitsland, het Verenigd Koninkrijk, de Verenigde Staten, Frankrijk) is meerdere orden van grootte groter dan de handel met Uruguay. De vrij kleine rol van Uruguay als Nederlandse handelspartner is in het afgelopen decennium blijven bestaan.

² We maken gebruik van invoer-spiegelgegevens van UN COMTRADE, die kunnen afwijken van de gegevens van het CBS. Voor de context geven we ook beschikbare CBS-schattingen van wederuitvoer om de omvang van het Rotterdamse effect te illustreren.

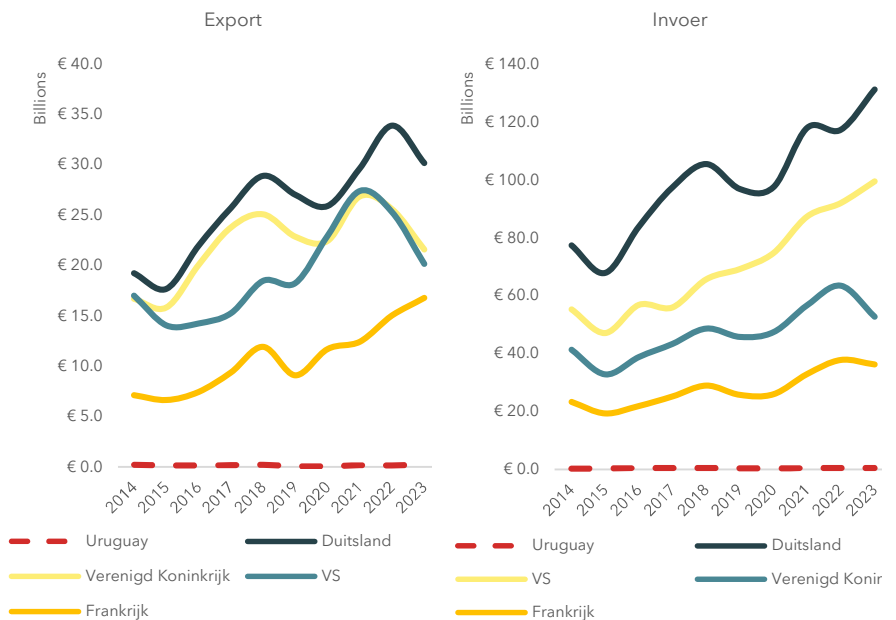
Figuur 3 Nederlandse handel met Argentinië (Paneel A) en andere grote handelspartners (Paneel B)

Paneel A NL handel met Uruguay



Paneel B

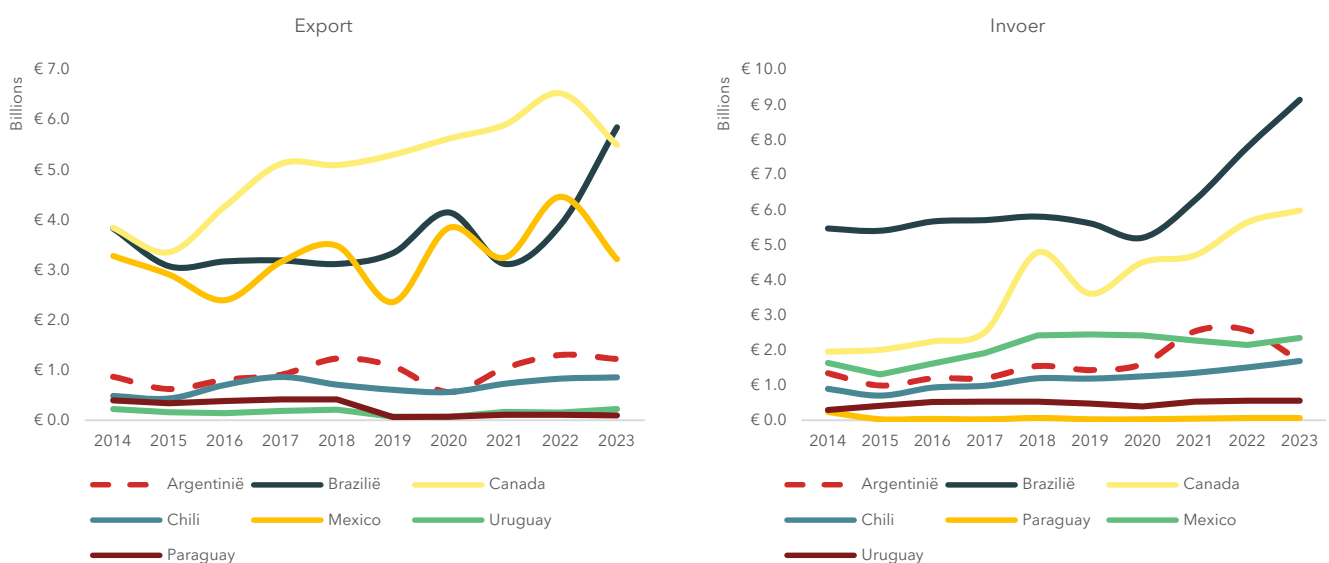
Andere grote handelspartners van Nederland



Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE.

Figuur 4 laat verder zien dat van de zeven landen die in dit onderzoek zijn geanalyseerd, Uruguay de op één na kleinste handelspartner van Nederland is, met alleen Paraguay met een lager handelsvolume. Canada en Brazilië zijn belangrijke bestemmingen voor Nederlandse export en belangrijke bronnen van import, met handelsvolumes die drie tot vijf keer hoger zijn dan die met Chili, Argentinië en Mexico, die alle aanzienlijk groter zijn dan de Nederlandse handelsstromen met Uruguay, en alleen Paraguay voor laten gaan.

Figuur 4 Nederlandse handel met verschillende Latijns-Amerikaanse landen en Canada



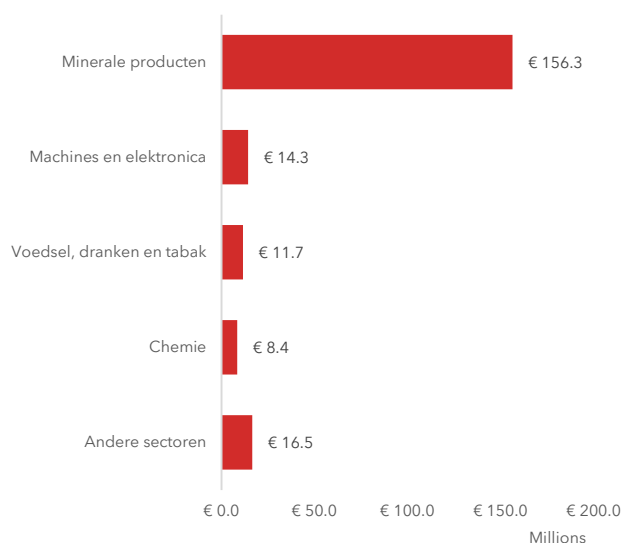
Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE.

Figuur 5 hieronder toont de top Nederlandse goederenexport naar en import uit Uruguay. Nederland exporteert vooral Minerale Producten (EUR 156 miljoen, voornamelijk geraffineerde aardolieproducten, oliën en destillatieproducten), die het exportprofiel sterk domineren. Veel kleinere exportstromen omvatten Machines en Elektronica (zoals landbouwmachines en elektrische transformatoren), Voedingsmiddelen, Dranken en Tabak (zoals alcoholische dranken en fruitconserven) en Chemicaliën (vooral kunstmest en organische chemicaliën). Deze top 4 categorieën omvat samen ongeveer 93% van de Nederlandse goederenexport naar Uruguay, waarbij Minerale Producten alleen al bijna 80% van het totaal voor hun rekening nemen.

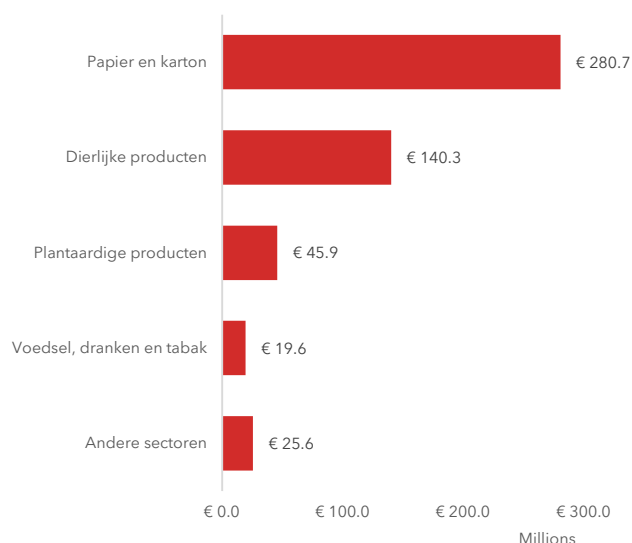
Aan de invoerkant zijn de belangrijkste categorieën papier en karton (EUR 281 miljoen, voornamelijk pulp voor papierproductie) en dierlijke producten (EUR 140 miljoen, voornamelijk zuivel en verwerkte vleesproducten), die samen het grootste deel van de Nederlandse invoer uitmaken. Deze worden gevolgd door Plantaardige Producten (EUR 46 miljoen, voornamelijk sojabonen en graankorrels) en Voedingsmiddelen, Dranken en Tabak (EUR 20 miljoen, voornamelijk suikerwerk en bewerkte voedingsmiddelen). In totaal is de top 4 categorieën goed voor meer dan 93% van de totale Nederlandse goederenimport uit Uruguay.

Figuur 5 Voornaamste Nederlandse goederenuitvoer (paneel A) naar en -invoer (paneel B) uit Uruguay in 2023

Paneel A Top NL goederenuitvoer naar Uruguay



Paneel B Top NL goederenimport uit Uruguay



Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE. De hier getoonde industrieën zijn gegroepeerde HS2-cijferige productcategorieën. Door de gekozen databron, het classificatieniveau en het mogelijke 'Rotterdam-effect' waarmee in de data geen rekening is gehouden, kunnen de meest verhandelde productgroepen afwijken van de productgroepen die bijvoorbeeld door het CBS worden gerapporteerd. De namen van productgroepen zijn voor de duidelijkheid vereenvoudigd. Chemicaliën verwijst naar producten van de chemische of aanverwante industrieën. Voedingsmiddelen, dranken en tabak omvat bereide voedingsmiddelen, dranken, gedistilleerde dranken, azijn en tabaksproducten. Machines en elektronica omvat machines, mechanische apparaten, elektrische apparatuur en onderdelen, en apparaten voor het opnemen en weergeven van geluid en video. Minerale producten omvat ruwe en verwerkte minerale grondstoffen. Plantaardige producten verwijst naar goederen op plantaardige basis in ruwe of verwerkte vorm. Dierlijke producten omvat levende dieren en van dieren afgeleide producten. Papier en karton omvat pulp van hout of andere cellulosehoudende vezelstoffen, resten en afval van papier of karton en producten die hiervan zijn gemaakt.

Handel in kritieke grondstoffen

De EU exporteert vooral bepaalde groepen kritieke grondstoffen naar Uruguay, maar het land blijft een zeer kleine handelspartner in CRM. De EU-invoer van CRM uit Uruguay bedroeg iets meer dan EUR 4 miljoen in 2023 (de helft daarvan - koper, dat doorgaans wordt gebruikt in elektrische bedrading, systemen voor hernieuwbare energie en elektrische voertuigen), wat ongeveer 0,2% van alle EU-invoer uit Uruguay in dat jaar uitmaakte. De CRM-invoer van de EU uit en -uitvoer naar Uruguay zijn aanzienlijk lager dan die van China, maar hoger dan die van de VS (zie Figuur 6).

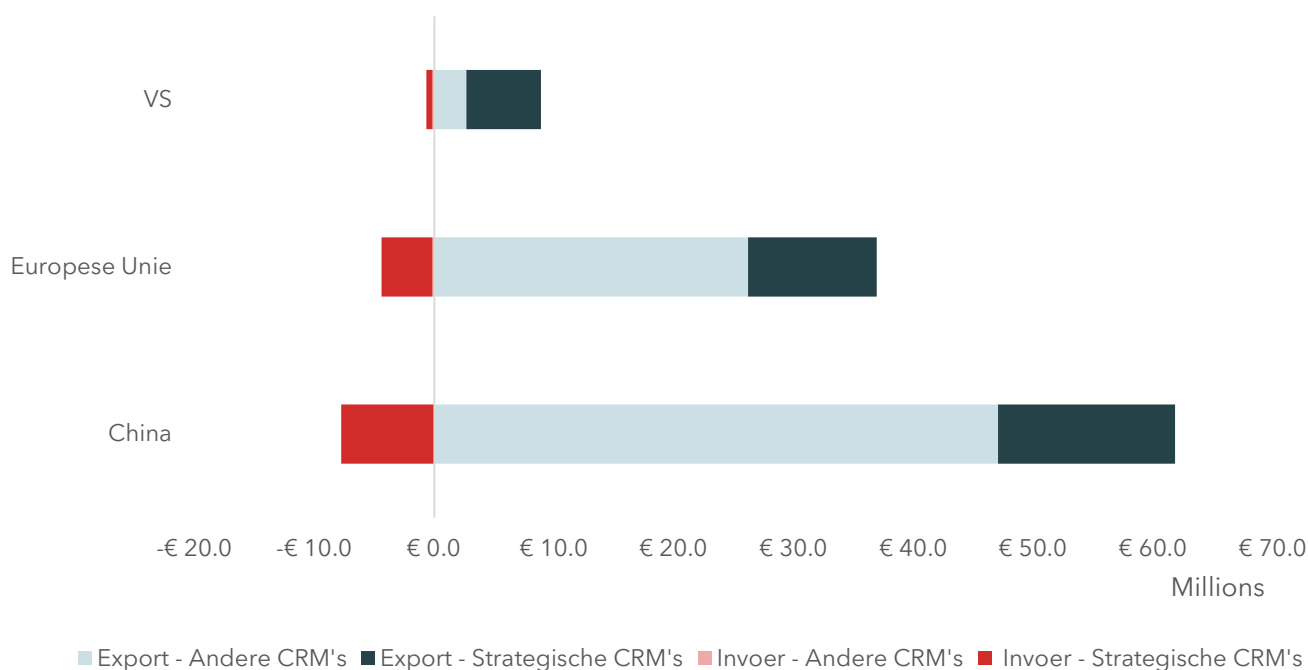
De EU exporteert aanzienlijk meer CRM-producten naar Uruguay dan zij importeert, maar het aandeel ervan in de totale uitvoer naar Uruguay blijft vrij laag (EUR 37 miljoen in 2023, of 1,5% van alle EU-uitvoer naar Uruguay in 2023). De EU voert voornamelijk fosfaatgesteente uit naar Uruguay. Beide handelsstromen bedragen minder dan 0,01% van alle invoer en uitvoer van CRM uit en naar de wereld, waardoor Uruguay een onbelangrijke handelspartner in CRM is.

De Nederlandse handel in CRM met Uruguay is onbeduidend (zie bijlage A). Zowel de Nederlandse import als export van CRM naar Uruguay blijft onder de EUR 0,5 miljoen in 2023. Nederland importeert enkele bauxiet-/aluminiumproducten en koper en exporteert beperkte hoeveelheden fosfaatgesteente en enkele bauxiet-/aluminiumproducten naar Uruguay. Beide handelsstromen bedroegen minder dan 0,01% van alle Nederlandse import en export van CRM van en naar de wereld, waardoor Uruguay een onbelangrijke handelspartner in CRM is. Bijlage A toont verder een gedetailleerde uitsplitsing per CRM-categorie voor Nederland en voor China, de VS en de EU.

Box 1 Achtergrond EU Wet Kritische Grondstoffen

De Wet Kritische Grondstoffen (CRMA), aangenomen als Verordening (EU) 2024/1252, is een belangrijke EU-verordening gericht op het waarborgen van een veilige, betaalbare en duurzame aanvoer van kritieke grondstoffen (CRM's) die van vitaal belang zijn voor de groene en digitale transitie. De verordening stelt doelen voor winning, verwerking en recycling in de EU, vereenvoudigt vergunningen, ondersteunt strategische projecten, volgt toeleveringsketens en stimuleert circulariteit. Als onderdeel van de industriële strategie van de EU pakt het de afhankelijkheid van Europa van niet-EU-landen aan voor materialen die worden gebruikt in batterijen, windturbines, halfgeleiders en andere essentiële technologieën. De CRMA identificeert 34 kritieke materialen, waarvan er 17 van strategisch belang zijn, zoals lithium, kobalt en zeldzame aardelementen. Deze worden geclassificeerd op basis van economisch belang en leveringsrisico's, vaak als gevolg van buitenlandse concentratie. Strategische materialen, die van cruciaal belang zijn voor technologieën zoals hernieuwbare energie en digitale infrastructuur, krijgen prioriteit bij snellere vergunningen, investeringen en toezicht om de kwetsbaarheid van de toeleveringsketen te verminderen en de industriële veerkracht van de EU te versterken.

Figuur 6 Export en import van CRM door grote economieën van en naar Uruguay in 2023



Bron: SEO Amsterdam Economics op basis van UN COMTRADE data. De lijst met kritieke (en strategische) grondstoffen is ontleend aan Verordening (EU) 2024/1252, en de toewijzing aan de corresponderende handelscodes is gebaseerd op de studie van het JRC uit 2023 *Trade codes of non-food, non-fuel raw materials and their products* (Bijlage I en II). De materialen omvatten zowel grondstoffen in de mijnbouwfase (zoals ertsen en concentraten) als producten in de verwerkingsfase (zoals oxiden, legeringen en geraffineerde verbindingen).

Gebleken comparatieve voordelen op de wereldmarkt en de EU-markt

Tabel 1 tot en met Tabel 3 hieronder tonen de Revealed Comparative Advantages (RCA's) van Argentinië en verschillende andere landen voor verschillende productgroepen in verschillende exportmarkten. RCA's zijn gebruikelijke indicatoren voor exportkracht. Specifiek wordt het aandeel van een bepaald product in de exportportefeuille van een land met een specifieke partner of groep partners vergeleken met het gemiddelde aandeel van de wereldexport van dat product naar die partner. Een land wordt geacht een comparatief voordeel te hebben in het exporteren van een product als zijn RCA-index hoger is dan 1, wat betekent dat het het product intensiever exporteert dan het wereldwijde gemiddelde. Vermoedelijk weerspiegelt deze hogere relatieve exportintensiteit onderliggende kenmerken die de exportsterkte bepalen, zoals verschillen in productiviteit bij de productie van een bepaald product. Aangezien productiviteitsverschillen doorgaans moeilijk rechtstreeks waarneembaar zijn, zijn RCA's een spaarzame indicator van het concurrentievermogen van de export die kan worden berekend aan de hand van waargenomen handelsgegevens.

Tabel 1 laat zien dat de comparatieve voordelen van Uruguay dierlijke en plantaardige producten zijn, gevolgd door huiden en leer, en hout en artikelen van hout. Deze laatste twee productgroepen zijn niet zichtbaar als RCA's in het geval van handel met Nederland. Uit bovenstaande punten 2 en 3 bleek dat papier en karton, dierlijke en plantaardige producten tot de belangrijkste EU- en Nederlandse invoer uit Uruguay behoorden. Dit komt grotendeels overeen met de RCA's in Tabel 1

Tabel 1 RCA's van Uruguay-export naar de wereld, de EU en Nederland

Verslaggever:		URY	
Partner:	Wereld	EU-27	NLD
Dierlijke producten	20.17	17.40	33.71
Plantaardige producten	7.08	7.37	2.87
Voedingsproducten	0.87	0.15	0.13
Mineralen	0.12	0.11	-
Brandstoffen	0.02	0.00	-
Chemicaliën	0.46	0.20	0.03
Kunststoffen en rubber	0.89	0.03	0.00
Huiden, vellen en leer	2.50	3.13	0.01
Hout en artikelen van hout	7.18	6.16	1.28
Textiel en kleding	0.45	1.68	0.00
Schoeisel	0.01	0.01	0.00
Werken van steen, glas en keramiek	0.14	0.07	0.03
Metalen	0.10	0.04	0.02
Machines en elektrische apparatuur	0.05	0.02	0.01
Transportmaterieel	0.45	0.02	0.01
Diverse vervaardigde artikelen	0.10	0.11	0.12

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 2 en Tabel 3 vergelijken de RCA's voor Uruguay met een steekproef van andere landen. Tabel 2 doet dit voor de export naar de wereldmarkt, terwijl Tabel 3 dit specifiek doet voor de export naar de EU-27. Nederland deelt RCA's met Uruguay voor dierlijke en plantaardige producten, zowel wanneer gekeken wordt naar de export naar de wereld als naar die naar de EU-27. In de praktijk verschillen de geëxporteerde producten op een meer granulair niveau. Als we naar de onderliggende gegevens kijken, zien we dat de uitvoer op goederenniveau vooral verschilt voor Uruguay en Nederland, waarbij Uruguay voornamelijk landbouwproducten in bulk uitvoert naar een diverse wereldmarkt, zoals rundvlees, zuivelproducten, rijst, sojabonen en cellulose, terwijl Nederland hoogwaardige verwerkte goederen uitvoert, waaronder zuivelproducten, bloemen en planten, vlees (met name varkensvlees), groenten en dranken, die voornamelijk bestemd zijn voor de EU-landen.

Tabel 2 RCA's van Uruguay en enkele andere landen exporteren naar de wereld

Verslaggever:	URY	NLD	CHN	DEU	VS
Partner:	Wereld				
Dierlijke producten	20.17	2.28	0.22	0.79	0.92
Plantaardige producten	7.08	1.73	0.27	0.37	1.18
Voedingsproducten	0.87	1.92	0.35	0.98	0.78
Mineralen	0.12	0.27	0.13	0.12	0.34
Brandstoffen	0.02	1.58	0.16	0.19	1.44
Chemicaliën	0.46	1.37	0.61	1.44	1.20
Kunststoffen en rubber	0.89	1.05	1.20	1.23	1.12
Huiden, vellen en leer	2.50	0.63	2.23	0.43	0.30
Hout en artikelen van hout	7.18	0.83	0.81	1.22	1.00
Textiel en kleding	0.45	0.76	2.37	0.69	0.36
Schoeisel	0.01	0.94	2.57	0.88	0.13
Werken van steen, glas en keramiek	0.14	0.15	0.59	0.50	0.92
Metalen	0.10	0.77	1.20	1.14	0.65
Machines en elektrische apparatuur	0.05	0.83	1.56	1.03	0.81
Vervoersuitrusting	0.45	0.53	0.72	2.00	0.85
Diverse vervaardigde artikelen	0.10	0.88	1.21	0.96	1.71

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 3 RCA's van de export van Uruguay en enkele andere landen naar de EU-27

Reporter:	URY	NLD	CHN	DEU	VS
Partner:	EU-27				
Dierlijke producten	17.40	1.94	0.17	0.91	0.14
Plantaardige producten	7.37	1.94	0.20	0.51	0.59
Voedingsproducten	0.15	1.52	0.16	1.02	0.24
Mineralen	0.11	0.78	0.11	0.44	0.68
Brandstoffen	0.00	1.85	0.10	0.29	2.18
Chemicaliën	0.20	1.09	0.48	1.03	1.55
Kunststoffen en rubber	0.03	1.04	0.76	1.27	0.64
Huiden, vellen en leer	3.13	0.78	2.57	0.53	0.25
Hout en artikelen van hout	6.16	0.74	0.51	1.19	0.40
Textiel en kleding	1.68	0.87	1.94	0.85	0.14
Schoeisel	0.01	0.98	2.16	0.96	0.05
Voorwerpen van steen, glas en keramiek	0.07	0.35	0.71	0.80	1.35
Metalen	0.04	0.72	0.72	1.18	0.28
Machines en elektrische apparatuur	0.02	0.81	2.02	1.10	0.70
Vervoersuitrusting	0.02	0.42	0.64	1.43	0.54
Diverse vervaardigde artikelen	0.11	0.84	1.57	0.96	2.66

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Tabel 4 vergelijkt de RCA's van Nederland op de wereldmarkt met zijn RCA's in Uruguay en in geselecteerde Latijns-Amerikaanse landen en Canada. De Nederlandse export naar Uruguay laat al een hoge concurrentiekracht zien ($RCA > 1$) in Brandstoffen. Daarnaast vertoont Nederland een sterk mondiaal concurrentievermogen ($RCA > 1$) in sectoren als Dierlijke en plantaardige producten, Kunststoffen en rubber en Chemicaliën. Deze voordelen kunnen blijven bestaan als handelsbelemmeringen verder worden afgebouwd, bijvoorbeeld door het vrijhandelsakkoord tussen de EU en Mercosur. RCA's weerspiegelen echter alleen de handelsstromen en moeten worden aangevuld met inzichten in de vraag en het beleid voor een meer fijnmazige beoordeling.

Tabel 4 RCA's van Nederland naar enkele Latijns-Amerikaanse landen en Canada

Reporter:	NLD							
Partner:	World	ARG	BRA	KAN	CHL	MEX	PRY	URY
Dierlijke producten	2.28	0.28	0.42	1.33	2.12	1.72	0.03	0.21
Plantaardige producten	1.73	0.19	0.75	1.67	1.40	3.15	0.57	0.33
Voedingsproducten	1.92	1.53	2.94	0.83	2.73	2.12	9.38	0.98
Mineralen	0.27	0.15	0.31	0.03	2.95	0.38	-	0.01
Brandstoffen	1.58	4.31	3.09	3.94	0.04	1.70	0.24	4.55
Chemicaliën	1.37	1.42	1.07	1.79	2.43	2.53	0.45	0.52
Kunststoffen en rubber	1.05	0.19	0.64	0.36	0.49	0.56	0.14	0.28
Huiden en leer	0.63	0.04	0.05	0.44	0.24	0.21	0.01	0.20
Hout en artikelen van hout	0.83	0.06	0.42	0.42	2.34	0.22	0.12	0.24
Textiel en kleding	0.76	0.17	0.23	0.60	0.50	0.61	0.05	0.11
Schoeisel	0.94	0.01	0.05	1.03	0.21	0.24	0.02	0.09
Werken van steen, glas en keramiek	0.15	0.20	0.43	0.10	0.14	0.25	2.56	0.10
Metalen	0.77	0.29	0.56	0.55	0.52	1.09	0.06	0.30
Machines en elektrische apparatuur	0.83	0.40	0.65	0.91	1.05	0.50	0.24	0.53
Transportmiddelen	0.53	0.30	0.92	0.43	0.32	0.47	0.99	0.09
Diverse vervaardigde artikelen	0.88	1.62	0.74	0.67	1.40	1.09	0.50	0.73

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op UN COMTRADE en WITS

Bijlage A Handel in kritieke grondstoffen

Tabel A.1 Handel in kritieke grondstoffen tussen Uruguay, de EU, Nederland en enkele andere grote economieën

Critical raw material group	Exports to Uruguay from				Imports from Uruguay to			
	China	EU	Netherlands	USA	China	EU	Netherlands	USA
Antimony	0.29	1.00	-	0.02	-	-	0.00	-
Arsenic	0.19	0.06	-	0.03	-	0.00	-	0.13
Baryte	0.01	0.11	0.00	0.00	-	-	-	0.01
Bauxite/alumina/aluminium	11.66	7.88	0.16	5.01	-	0.38	-	0.04
Beryllium	0.03	0.10	0.02	0.06	-	-	0.00	-
Bismuth	0.05	0.04	-	0.03	-	-	0.01	-
Boron	0.03	0.18	0.01	0.08	-	-	-	-
Cobalt	0.33	0.14	0.00	0.03	-	-	0.51	-
Copper	2.35	1.47	0.07	0.07	-	6.99	-	0.42
Feldspar	0.01	0.00	-	0.00	-	-	0.00	-
Fluorspar	0.00	0.00	-	0.00	-	-	-	-
Gallium	-	-	-	0.00	-	-	-	-
Germanium	0.01	0.34	-	0.21	-	-	0.00	-
Graphite	0.08	0.06	-	0.00	-	-	-	-
Hafnium	0.02	0.00	-	-	-	-	-	-
Heavy rare earth elements	0.00	0.00	-	0.00	-	-	-	-
Helium	0.02	-	-	0.14	-	-	-	-
Light rare earth elements	0.00	0.02	-	0.02	-	-	-	-
Lithium	0.00	0.05	-	0.00	-	-	-	-
Magnesium	0.20	0.52	-	0.63	-	-	-	-
Manganese	-	0.02	-	0.00	-	-	-	-
Nickel – battery grade	0.04	0.01	-	0.01	-	0.37	-	0.08
Phosphate rock	41.95	24.92	0.22	2.42	-	-	0.13	-
Phosphorus	4.51	0.01	0.00	0.00	-	-	-	-
Platinum group metals	0.02	0.00	-	0.12	-	-	0.11	-
Silicon metal	0.00	0.00	-	0.00	-	-	0.03	-
Total, EUR million	61.8	36.9	0.5	8.9	-	7.7	-	0.5

Bron: SEO Amsterdam Economics gebaseerd op gegevens van UN COMTRADE. De lijst van kritieke grondstoffen is afkomstig uit Verordening (EU) 2024/1252, en de mapping naar de corresponderende handelscodes is gebaseerd op de studie van het GCO uit 2023 *Trade codes of non-food, non-fuel raw materials and their products* (Bijlage I en II). De materialen omvatten zowel grondstoffen in de mijnbouwfase (zoals erts en concentraten) als producten in de verwerkingsfase (zoals oxiden, legeringen en geraffineerde verbindingen).